

Zapraszamy na szkolenie

**„Kluczowe problemy podczas badania i oceny ofert
w postępowaniu o udzielenie zamówienia – weryfikacja formy oferty,
poprawa omyłek, badanie rażąco niskiej ceny, przesłanki odrzucenia ofert,
termin związania i zabezpieczenie oferty wadium”**

Szkolenie online, 29 kwietnia 2025 r.

Program szkolenia:

I. Weryfikacji prawidłowości formy oferty wymaganej pod rygorem nieważności:

1. Oferta w niewłaściwym formacie pliku, oferta opatrzona pieczęcią elektroniczną, „problem” podpisywania pliku „oferty” zawierającego skompresowane dokumenty, oferta złożona z każdą stroną w osobnym pliku (bez kompresji danych) a kwestia „uznania” podpisu na jednym pliku.
2. Pełnomocnictwo – forma w zależności od wartości zamówienia, „problemy” z oceną uzupełnionego pełnomocnictwa, co ma znaczenie – data, treść, a może podpis?

II. Poprawa omyłek w ofercie wykonawcy:

1. Oczywiste omyłki pisarskie i rachunkowe – czy „standardowy” sposób poprawy omyłek w ofercie jest zawsze prawidłowy.
2. Inne omyłki w treści oferty polegające na niezgodności oferty z SWZ niepowodujące istotnych zmian w treści oferty – granice poprawy.
3. Problemy oceny oferty związane z VAT, w tym gdy stawka jest określona przez zamawiającego w SWZ prawidłowo i nieprawidłowo.
4. Jak postąpić w sytuacji rozbieżności w cenie podanej liczbowo i słownie.
5. Na ile postanowienia SWZ wiążą zamawiającego przy ocenie ofert – przykłady „absurdów” w schematycznym działaniu zamawiających.

III. Badanie oferty pod kątem rażąco niskiej ceny:

1. Kiedy trzeba wezwać wykonawcę do wyjaśnienia rażąco niskiej ceny.
2. Jak rozumieć okoliczności oczywiste nie wymagające wyjaśnienia.

3. Treść wezwania do wyjaśnień.
4. Termin na wyjaśnienia i skutki jego niedotrzymania.
5. Czy wyjaśnienia muszą być opatrzone podpisem elektronicznym.
6. Analiza treści odpowiedzi wykonawcy na wybranych przykładach z praktyki.

IV. Inne najbardziej problematyczne przestanki odrzucenia oferty:

1. Niezgodność oferty z warunkami zamówienia, w tym aspekty związane z oceną przedmiotowych środków dowodowych.
2. Oferta złożona w warunkach czynu nieuczciwej konkurencji a problem „złapania za rękę” wykonawcy na podaniu nieprawdziwych informacji.
3. Obowiązkowa wizja lokalna – plusy i minusy jej przewidzenia.

V. Termin związania ofertą:

1. Termin związania ofertą, w tym obowiązki zamawiającego dotyczące podania daty.
2. Reguły przedłużania terminu związania ofertą, w tym forma oświadczenia wykonawcy i sposób jego przekazania – „negatywne” przykłady z praktyki.
3. Czy można wybrać ofertę po upływie terminu związania ofertą – wezwanie do wyrażenia zgody na wybór oferty po upływie terminu związania ofertą.

VI. Ocena prawidłowości zabezpieczenia oferty wadium:

1. Wadium wnoszone w pieniądzu – najczęstsze problemy.
2. Wadium w formie gwarancji bankowej lub ubezpieczeniowej w postaci elektronicznej – na co zwrócić uwagę, aby uznać, że oferta jest prawidłowo zabezpieczona wadium.
3. Jak zwrócić wadium – przykłady dobrych i złych praktyk.

Szkolenie poprowadzi: [radca prawny dr Andrzej Gawrońska-Baran](#)

Radca prawny, doktor nauk prawnych, były Wiceprezes Urzędu Zamówień Publicznych i wieloletni pracownik Departamentu Prawnego tego Urzędu (2002-2008), w latach 2010-2016 dyrektor Departamentu Zamówień Publicznych w dużej instytucji sektora finansów publicznych. Posiada kilkunastoletnie doświadczenie praktyczne w zamówieniach publicznych, w szczególności jako doradca zamawiających oraz wykonawców, a także pełnomocnik w postępowaniach odwoławczych przed Krajową Izbą Odwoławczą.

Trener/wykładowca na kilkuset szkoleniach dotyczących zamówień publicznych m.in. dla wykonawców, administracji rządowej, samorządowej, zamawiających sektorowych, podmiotów leczniczych, radców prawnych, adwokatów, przedstawicieli instytucji kultury i nauki, osób kontrolujących wydatkowanie środków europejskich, organów kontrolnych (np. NIK), dyrektorów sądów okręgowych i apelacyjnych, instytucji wojskowych, Policji. Wykładowca na studiach podyplomowych z zakresu zamówień publicznych i funduszy Europejskich (w Warszawie: SGGW, Uczelnia Łazarskiego, Uniwersytet SWPS, Wojskowa Akademia Techniczna; Uniwersytet im. Adama Mickiewicza w Poznaniu, Uniwersytet Łódzki, Uniwersytet w Białymstoku). Autorka kilku tysięcy

publikacji, w tym kilkudziesięciu książkowych z zakresu zamówień publicznych, wydanych przez renomowane wydawnictwa.

We wrześniu 2019 r. nagrodzona przez Prezesa UZP statuetką „*Lux clara in contractis publicis*” za szczególny wkład w rozwój systemu zamówień publicznych. Współautorka publikacji „Prawo zamówień publicznych. Komentarz” (wyd. Wolters Kluwer marzec 2021). Autorka publikacji „Specyfikacja warunków zamówienia. Praktyczny poradnik z wzorami” (wyd. C.H. Beck, lipiec 2021). Redaktor i współautorka „Vademecum zamawiającego” (wyd. C.H. Beck, lipiec 2023).

Informacje organizacyjne:

Termin i czas trwania szkolenia: 29 kwietnia 2025 r., w godzinach 9:00 – 15:00

Miejsce organizacji szkolenia: Platforma online.

Koszt szkolenia: 690 zł netto/os.

Podatek VAT nie zostanie naliczony, jeżeli szkolenie finansowane jest w min. 70% ze środków publicznych oraz pod warunkiem podpisania oświadczenia o finansowaniu szkolenia ze środków publicznych.

Cena obejmuje: udział w szkoleniu, materiały szkoleniowe w formie elektronicznej, certyfikat ukończenia szkolenia.

Płatność:

- dla sektora prywatnego: na podstawie faktury pro-forma najpóźniej na 2 dni przed terminem szkolenia,
- dla sektora publicznego: na podstawie faktury VAT w terminie 14 dni po szkoleniu.

Tryb przyjmowania zgłoszeń: Wypełnioną (i podpisaną przez osobę upoważnioną) Kartę zgłoszenia (skan) oraz informację o finansowaniu szkolenia ze środków publicznych, prosimy przesłać na adres: zgloszenia@szkolenia-prawne.pl lub faxem na numer 22 247 81 56 w **terminie do 21 kwietnia 2025 r.**

Kontakt: Agnieszka Kuźdub, tel. 607 744 074, e-mail: szkolenia@szkolenia-prawne.pl